

あけましておめでとうございます。

いのちの森水輪の塩澤研一・みどりです。

**昨年はいのちの森水輪に色々な形でかかわっていただき、
誠にありがとうございました。**

本年もどうぞよろしくお願いいたします。

今回、経営勉強会を

いのちの森水輪で開催することになり、

そのご案内をさせていただきます。

勉強会の講師としてお招きするのは、

丸山宏之(まるやまひろゆき)さんです。



丸山宏之 代表取締役

アメリカンメガトレンド元代表取締役兼フェウンダー

大阪生まれ

神戸外大、アメリカのテキサス大学へ

そこでコンピューターサイエンスを学び、ソフトウェアの世界へ引き込まれていく。

1980年にSusteen, Incを創業し、ソフトウェアの開発を行い尚且つ事業戦略や構成、マーケティング、セールス部門など事業全体の育成に携わる。

1994年から2005年まで、American Megatrends Inc. (アメリカメガトレンド) へ投資して買収

日本、アメリカでの両国での代表取締役を務める。

世界シェア64%を取ったBIOS開発の経験を活かし、企業の拡大化に大きく貢献し表彰を受ける。

その後、独自で開発した世界初のテクノロジーが認められDELLなどの大手ソフトウェア企業と次々に業務提携を果たす。

開発した携帯用のデータ通信ソフトウェアはアメリカで最優秀イノベーション賞を受賞し現在アメリカ政府機関や国内の公的機関で取り扱われている。

私たちは「丸山さん」とお呼びさせていただいております。
すでに、昨年 12 月の盛和塾長野解散総会に
参加された方はご存じかと思いますが、
丸山さんはカリフォルニア在住の
社員 750 名の 3 つの会社の経営者です。



昨年、水輪を訪れていただいて以来、
定期的に水輪においでいただいております。

会うたびにその実際のお人柄や
実績に触れさせていただき、
皆様にぜひ丸山さんを
ご紹介させていただきたいと思いました。

《”社員が会社を育てる”具体的な方法》

父上がパイロットの機長をされていた丸山さんは、
小さい頃からメカに強く、
パソコンなど日常的に工作をしたり、
作ったりしていたそうです。
そんな丸山さんは神戸市外国語大学に入学後、
19歳でアメリカのテキサス大学に留学し、
在学中に当時のマイクロソフトの
主要メンバーだったジョー・バフェさんと
一緒にソフトウェア関連の事業で起業をしました。

その会社は数年後に
約60億円で売却。

事業売却の功績がビルゲイツからも認められ、
表彰された実績を持ちます。

パソコンが詳しい方なら
ご存知かとは思いますが、

世界シェア64%を誇る
BIOS「AMI」を開発し184億円で
売却した実績を持ちます。

=====

事業を立ち上げ、
事業を売却をする

=====

丸山さんは米国でその経営手腕を活かし、
『シリアル・ビジネスオーナー』
として連続企業化経営者として
事業を拡大していきます。

事業売却の実績をあげると、

- 2000年にLSI LOGICへソフトウェアを
200億円で売却
- 2005年にはソフトバンクグループの
PlanexへBIOSを約60億円で売却
- アンダーアーマ社に運動中の心拍数を
測る機械(=フィットネストラッカー)を
614億円で売却

Under Armour Buys 2 Fitness Apps, Including MyFitnessPal

BY MICHAEL J. DE LA MERCED FEBRUARY 4, 2015 6:00 PM 1

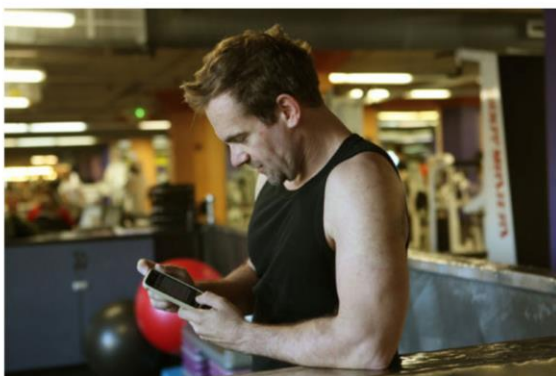
Email

Share

Tweet

Save

More



Fitness-tracking apps like MyFitnessPal and Endomondo allow users to track their diets and workouts. Jim Wilson/The New York Times

Related Links

• Under Armour press release

To expand its fitness empire, [Under Armour](#) has again looked online for growth opportunities.

[The company announced on Wednesday](#) that it had agreed to buy two makers of fitness-tracking apps, MyFitnessPal and Endomondo, for [a combined total of \\$560 million](#).

フィットネス・トラッカーや
パーソナル・トレーニングアプリ

2015年にアンダーアーマー社に
614億円で売却される！

ニューヨークタイムズ誌に掲載

Feb 4, 2015, 5:01pm EST
Updated Feb 6, 2015, 2:43am

フィットネストラッカーに関しては
アンダーアーマー、NIKE、Adidas の
大手 3 社の競売で一番大きな資金を用意した
アンダーアーマーに事業売却した経緯が
あります。

また、丸山さんが開発したソフトウェアは、
FBI や政府機関でも使用されています。

累計1000億円以上の事業売却に
関わってきた人格に溢れる
素晴らしい経営者です。

丸山さんはご家族と一緒に
信州飯綱高原にある
水輪を時々訪れてくださっています。

冬には水輪の自立支援を
受けている青少年たちと
クリスマスの飾り付けをしたり、
パーティーを開いたり、
プレゼントをくださったり、
一緒に楽しい時間を
過ごしてくださいました。

またいのちの森水輪が行っている社会貢献活動である、
青少年の自立支援にも深い共感と賛同を示され、
たくさんの方々を水輪にご紹介くださり、

応援してくださっています。

私たちは丸山さんとお話を時々しています。

- ・経営について、
- ・心の教育について
- ・人格形成について
- ・哲学について

など実に様々なこととお話して下さいます。

丸山さんの経営手腕の
何が優れているかというと、
『人の可能性を心から信じている』
ことです。

=====

とにかく社員が生き生きと
一生懸命に頑張っている

=====

そして丸山さんは、
人はそれぞれの使命に
基づいて人生を生きている
ということをお話下さいます。

もちろん、丸山さんが開発された
商品開発やマーケティングも
素晴らしいものですが、
それ以上に丸山さんが立てた

ビジョンに優れた人が集まり、
社員が会社を育てていく仕組みづくりの
構築をすることが本当に上手な経営者です。

私もここ水輪という土地で
青少年の育成を行なっております。

心の教育、自立、今を生きる
という私たちの教育理念と
通ずるところがあり、

会社も青少年育成も深いところでは
繋がっていると感じております。

自身の会社の他に
未来の経営者を育成する
経営者育成にも尽力されています。

また事業規模が数億円を誇る経営者の
約 400 名を束ねる経営者クラブ
をアメリカと日本で運営しています。

経営者クラブの中心的な教えは、

=====

人生をどのような最後に
するかを決める。

=====

ということです。

業績を効率的上げるだけの
ノウハウを教えているのでは
ありません。

会社経営だけでなく、人格形成
精神性の強化。それ以外にも
支えてくれる家族に対する考え方、
取引先とのつながりの構築など

人格形成を主眼とする
心の教育を中心に行っています。
自分自身を正しくコントロールし
社員を正しくマネジメントする。

これこそ真の経営者であります。

丸山さんは
優れた経営者であり、
優れたリーダーであり、
優れた投資家です。

そのような丸山さんが
1月25日、1月26日の1泊2日で
水輪にきてくださり、
合宿勉強会をしてくださることになりました。

『社員が会社を育てていく
仕組みづくりの構築』

と

『経営者人格の形成』を軸に
合宿勉強研修会を開催いたします。

=====

『社員を育て、経営を黒字化し続ける
真の経営者マインド養成合宿』

【日時】1月25日(土)15時～1月26日(日)

【場所】いのちの森 水輪

【参加費】25,000円(税込、参加費・一泊二日宿泊費・夕
朝食代含む)

※長野駅からジャンボタクシーが出ます。

【合宿内容】

- 事業立案
- 優秀な社員を招聘する人事手法
- 社員育成
- 組織づくり
- 古典や哲学を活用した経営者人格の形成方法
- AI、ブロックチェーン技術を活用し
事業拡大させるアメリカ式マーケティング手法
- 上場、売却という出口戦略の構築方法
- 結果に一喜一憂しない”感情コントロール法”
- NLPを活用した思考ブロックの解除方法
- 日本初の”火渡り”体験
- 真の経営者マインドを育てる特別ディナー

=====

などを1泊2日の合宿で教えてくれます。

- 会社のために一心不乱に働く社員がいない
- 社員それぞれが自立をして能動的に動いてもらう方法を知りたい
- 不景気でも売れ続ける商品を作り安心したい
- 不景気に左右されない商品・サービスを構築したい

と少しでも感じられている方がおられるなら、
本物の経験、実績を持っている
丸山さんから直接一緒に学ばせていただきますよう。

丸山さんはアメリカでも成功された
数少ない日本人のおひとりです。

日本の経済の発展を常に考えておられ、
また日本に貢献することも考えておられます。

その第一歩が
「経営者を正しく育てる」
ということです。

これを読んでいる皆様は、
・会社を成長させたい
・事業を成長させたい
・世の中に貢献するサービスを提供したい
・何か自分でも世の中に還元していきたい
と考えられているかもしれません。

人材育成、事業拡大、売却のプロを
アメリカから呼んで
経営者を育てる合宿を
開催するところは他にはありません。

また、丸山さんのアメリカの経営者クラブは
1年間で1人400万円だそうです。

はじめ、今回水輪で行うこのセミナーの参加費は
9万8000円を設定しましたが、
丸山さんのご好意で特別に、
参加費25,000円(税込、宿泊費込)にさせていただきました。

以下のリンクへ必要事項を入力
頂いた方には、個別メールで
詳細情報をお送りします。

また、予約のフォームから
予約された方は、
丸山さんからアメリカの
400人の経営者クラブで
実際に使用している

『事業拡大の原則のPDFレポート』
『人格形成の3つのポイント』
という特別レポートを
合宿後に申込者”全員”に無料でプレゼントしていただけます。

参加お申込予約→

<https://forms.gle/2KpJaiYt9f3Uq6o58>

今回の合宿の案内は

丸山さんの約 1 万人のメール会員の

一部の皆様にも一斉にお送りさせていただきますが、

数に限りがございますので、

定員に達した場合はご容赦ください。

1/19 現在、残りがわずかとなってまいりましたので、

周りのお知り合いの方をお誘いの上、

ぜひお越しください。

ご参加お待ちしております。

Facebook や Line などでもどうぞ拡散してください。

塩澤研一・みどり

2020 年 1 月 19 日